

Codice I 911

CONTRATTO A TEMPO INDETERMINATO

Area aziendale di inserimento:

SALES ACCOUNT PER LE PROVINCE DI GROSSETO, SIENA E LIVORNO

Profilo professionale ricercato: SALES ACCOUNT

Attività che il/la candidato/a dovrà svolgere:

- **PROMUOVERE IL LISTINO VIATRIS NELL'AREA ASSEGNATA CONTRIBUENDO ALLA CRESCITA DELLA QUOTA DI MERCATO DEL TERRITORIO**
- **PRESENTARE IN MODO EFFICACE IL PORTAFOGLIO PRODOTTI AI CLIENTI ASSEGNATI**
- **ASSICURARE UN ALTO LIVELLO DI SERVIZIO AI CLIENTI DEL TERRITORIO**
- **COSTRUIRE, MANTENERE E SVILUPPARE IL PORTAFOGLIO CLIENTI**
- **CONSEGUIRE GLI OBIETTIVI DI FATTURATO E DI PROFITTO IN LINEA CON LE STRATEGIE AZIENDALI**
- **SVILUPPARE RELAZIONI POSITIVE E COSTRUTTIVE CON I COLLEGHI, I CLIENTI E LA DIREZIONE AZIENDALE**

Competenze necessarie: OTTIMA CONOSCENZA DELL'ITALIANO E DELL'INGLESE

Preferenza tipologia di laurea del/della candidato/a: LAUREA

Ulteriori requisiti richiesti:

- **BUONA CONOSCENZA DEL PACCHETTO OFFICE**
- **RESIDENZA NELLA SEDE DI LAVORO**
- **PREFERIBILE ESPERIENZA NELLA VENDITA DIRETTA IN FARMACIA, IN AZIENDE MULTINAZIONALI BRAND O PREFERIBILMENTE DI FARMACI EQUIVALENTI**
- **COMPLETANO IL PROFILO: ENTUSIASMO, FORTE MOTIVAZIONE E ATTITUDINE ALLA VENDITA, UNITI AD UN BUON APPROCCIO RELAZIONALE E AD UN OTTIMO ORIENTAMENTO AL RISULTATO, NONCHÉ ECCELLENTE PIANIFICAZIONE VOLTA AL RAGGIUNGIMENTO DEGLI OBIETTIVI ASSEGNATI E NELL'OTTICA DI SVILUPPO DEL TERRITORIO E DEL PORTFOLIO**

Sede di lavoro: PROVINCE DI SIENA, GROSSETO E LIVORNO

INIZIO DELL'ATTIVITÀ: OTTOBRE 2024

Per inviare la candidatura inviare una email a servizio.jobplacement@unipg.it indicando nell'oggetto il CODICE e allegando il tuo cv in formato PDF.

Se questa è la tua prima candidatura, allega anche il modulo di **ISCRIZIONE AL SERVIZIO JOB PLACEMENT** <https://www.unipg.it/servizi/job-placement/servizi-offerti-ai-laureati/iscrizione-al-servizio>